

Pitch後の状況

⑧ 由良海運株式会社

発表ニーズ

1. 流通業界の人手不足解決のための「外国人労働者支援事業」に関する事業連携
2. 「粉体運搬」業務の省人化に関する事業連携

梱包されていない粉体状の原料を取り扱っており、倉庫内では粉塵にまみれた中での作業となるため、従業員の健康面での不安を取り除き、従業員満足度を向上させたい。**そのための倉庫内作業の省人化対策に資するノウハウ、自動化設備を持つ連携先を募集。**



登壇後の初回商談状況

募集したニーズに様々な提案をいただいた中で3社と初回の商談を実施。

初回商談後の展開

- ▶ 初回商談をした企業のうち、1社とは現在も関係が継続。
- ▶ 例えば、A社から「粉体運搬」業務の省人化に関する事業連携に関して、自社の求める省人化対策に資する自動化設備の提案があり、現在、金額や機能などの詳細条件を詰めている。

みらいPitchに登壇して

❗ 外国人労働者支援の共創ニーズについて、他社との事業連携には至らなかったものの、みらいPitch登壇をきっかけに、自社内でのプロジェクトが進展。

❗ 特定技能制度に係る受け入れ企業・外国人ドライバー共に安心できる仕組みづくり(外国人ドライバー紹介・就労・育成のプラットフォーム)に着手し、スリランカから2名入国してもらい自社にて採用。JICA中部とも相談しながら、特定技能1号の資格取得に向けて日本語教育、生活支援、アクシデントへの対応など自社のみで対応できるか実証を進めている。

❗ 今回の登壇後、他の登壇企業への訪問、情報交換を実施するなど新たな企業との関係構築や営業担当(登壇者)がはじめて社全体の経営戦略策定、課題解決に携わる貴重な機会となった。